

Laadukas strategiaprosessi varmistaa laadukkaan strategian

VISTALIZER®-tuotepereheen uusin kehittämiskäytäntö VISTALIZER® for Businesses tarjoaa verifioidun konseptin ja prosessin yritysstrategian laadun arvioimiseen, strategian luomiseen, jalkauttamiseen, toteuttamiseen ja seurantaan. Ratkaisu perustuu vankkoihin teorioihin ja käytäntöihin ja se varmistaa osaltaan että yrityksen suorituskyky kasvun ja kannattavuuden osalta ovat paremmalla tasolla kuin markkinaolosuhteet muuten antaisivat myötä.

Ratkaisu sisältää tarvittavat asiantuntijasuoritteet (ihmiset, teknologia, tieto ja materiaali) jotta yritykseen voidaan menestyksellisesti liittää tehokas ja aikaansaava strategiaprosessi. Tarpeen mukaan ratkaisu myös tunnistaa ja määrittää strategian toteutumisen kannalta oleellisia prosesseja. Esimerkiksi vientipainotteisessa strategiassa näitä prosesseja ovat mm. partnerihakuprosessi, partneriverkoston koulutusprosessi ja tuotetiedotusprosessi.

Ratkaisua voidaan soveltaa myös tilanteissa jossa ei ole mitään varsinaista logiikkaa menestyksellisen strategian luomiseksi. Mikäli yrityksessä on käytössä strategiaprosessi tai logiikka tähän liittyen, niin ratkaisulla voidaan ensin arvioida mikä on nykyisen strategiaprosessin ja ko. lopputuleman (kirjallisen strategian) laatutaso. Arvion perusteella voidaan tarpeen mukaan vahvistaa sekä tapaa luoda ja päivittää strategiaa että itse lopputulemaa. Arvioinnissa käydään läpi neljän kokonaisuuden laatutaso eli itse strategia sekä strategian jalkautus, toteutus ja seuranta. Kun ratkaisu on vakiintunut yritykseen niin organisaatiolla on osaaminen ja taito suorittaa ko. strategiaprosessi itsenäisesti.

Ratkaisussa hyödynnetään edistyksellistä logiikkaa liittyen datan keruuseen, eri analyysien tekemiseen ja synteisien luomiseen. Näin voidaan varmistaa että data muuttuu tiedon kautta tietämykseksi, mikä on perusedellytys päätöksenteossa ja laadukkaan strategian luomisessa. Näin ollen on mahdollista esim. valita resursseihin nähden parhaat markkinat, jalkauttaa optimaalinen jakelukanavamiksi eri maihin sekä arvioida sekä nykyisten että tulevien tuotteiden ja palveluiden merkitys vision ja resurssien käytön (ihmiset, raha, aika) näkökulmasta.

VISTALIZER® for Businesses –ratkaisu on 100% yhteensopiva Vitalize Oy:n kehittämien muiden kehittämiskäytäntöjen kanssa (Networks, Consultants/Report, Enterprises). Yhdessä nämä ratkaisut tarjoavat edistyksellisen ja konkreettisen kokonaisuuden tehdä oikeat asiat oikein, nopeasti ja kustannustehokkaasti.

Kohdeyritykset

Pääasiallinen kohderyhmä ovat (kansainväliset) yritykset joilla on vähintään 50 työntekijää ja joilla on vahva halu kannattavaan kasvuun.

Miten päästä käyntiin?

Paras tapa päästä käyntiin on suorittaa ratkaisuun sisältyvä strategiantyöskentelyn laatuarviointi. Tämä tarjoaa analyysin ja synteetin laaditusta strategiasta, sen jalkauttamisesta, toteutuksesta ja seurannasta. Mikäli mitään varsinaista strategiaa tms. ei ole, niin arviointi paaluttaa joka tapauksessa lähtötason ja luo polun miten asia saadaan parhaiten haltuun.

Lisätiedot: Markus Pastinen (puh. 050-5555567 tai markus.pastinen@vitalize.fi).